

Plan y recomendaciones puntuales por hacer ante esta situación según el punto en el que te encuentres.

Recomendaciones según tu situación

Para empleados y desempleados

Empleado: Ya sea que no te haya afectado la situación o te hayan disminuido tu sueldo, no es muy recomendable que intentes cambiarte de empleo, la situación sí es algo delicada por el momento, así que, mejor, aprovecha al máximo tu sueldo y comienza a crear un plan b y c. Ya sea que con el tiempo venga una oportunidad segura, te capacites según las habilidades más demandadas de tu empleo o comiences a crear un proyecto el cual puedas emprender.

Desempleado: No es que no existan oportunidades, siempre las hay por peor situación que se esté viviendo, pero si no estás encontrando trabajo por más que buscas, no te quedes con una sola opción, lo mejor, es comenzar un proyecto emprendedor o si te gustaba mucho la actividad de tu empleo, ofrécela a las empresas, empleados, personas, según sea el caso, de manera externa. Como lo comenté en el video, la mano de obra es de los costos fijos más elevados de una empresa, por desgracia, como muchas quieren sobrevivir, no están contratando personal y por el contrario están despidiendo (en términos generales). Por eso, no te quedes con una opción, vienen muchos cambios laborales, sociales, económicos, etc. Si tienes esa ligera duda sobre emprender y te llama la atención, contémplo, si por el contrario, siendo muy honesto y objetivo no te llama la atención en absoluto emprender, capacítate lo más que puedas en las aptitudes, habilidades y tecnologías más demandadas de tu empleo para esta nueva economía. Las nuevas empresas y aquellas que pagan mejores sueldos, trabajan ya por proyectos, aptitud y habilidades para esta nueva era.

Nota: al final del archivo te comparto las habilidades más importantes a considerar para esta época, según el foro económico mundial y otras instituciones.

Una habilidad universal obligatoria para prosperar

Una habilidad que en esta época no puede faltarle a nadie, sean emprendedores o empleados, claro, si se quiere prosperar económicamente hablando más fácil, es: saber inglés. El inglés por desgracia o por fortuna, sigue aumentando su influencia e importancia, los propios chinos han aprendido inglés y español de una forma exponencial. Y por más que dirigentes de países quieran cerrarse de forma comercial, cada vez hay menos fronteras. Ahora con el aumento de la digitalización, las nuevas tecnologías y el teletrabajo, sabiendo inglés, puedes trabajar, emprender y comunicarte con todo el mundo. La ventaja que tenemos es que sabemos español, que es el otro idioma que se mantiene relevante, sabiendo español e inglés, estás del otro lado. Así que, tómalo en cuenta

Para aquellos que quieren emprender o ya tienen negocio:

Si tienes un negocio o quieres iniciar uno, te comparto a modo de lista y resumen los puntos que debes de considerar y tomar en cuenta para lograr prosperar con un negocio actualmente y los próximos años.

1.-Enfoca tu modelo de negocio al mundo digital: el tema de la pandemia en América Latina seguirá un tiempo más con todo y vacuna, incluso en ciudades europeas y asiáticas, con todo y medidas, sigue habiendo rebrotes, y el mundo no descansa, por lo tanto, evita tener un negocio físico que dependa de un local abierto al público para poder operar, por ejemplo en vez de tener un restaurante abierto al público, adopta el modelo de negocio de “cocina oculta”, donde preparas comida solo para mandar a domicilio. El mundo digital cobraría fuerza tarde o temprano, la pandemia solo aceleró el proceso. La educación, la convivencia, el entretenimiento, el propio consumo y las personas pasarán a estar en el mundo digital. Apuéstale al ecommerce, a los servicios digitales, al envío a domicilio local y a tener presencia digital, hoy ya no es una opción, es una obligación para lograr prosperar en los negocios.

2.-Conéctate con el mundo: véndele al mundo, piensa a nivel global, ya no hay tantas fronteras como antes. Con algunas aplicaciones o plataformas digitales puedes ofrecer y recibir pagos de cientos de países. Incluso, hasta en la peor situación donde se crea que no hay dinero en un país (pensamiento un poco extremo) puedes vender a otros países desde tu casa. Obviamente, debes tener una buena propuesta de valor que realmente solucione algo o cubra una necesidad para lograr ventas. Recuerda, lo más importante para vender hoy en día, es la propuesta de valor.

3.-Manejo y presencia de redes sociales: Queda bastante claro que ante la pandemia y el mundo digital al cual nos acercamos cada día más, las redes sociales y la presencia en internet son obligatorias para poder prosperar con un negocio en esta nueva economía sin importar el tipo, aunque sea una vulcanizadora, restaurante, tienda de conveniencia, etc. debes tener presencia en internet, es la mejor forma para recordar tu marca y generar ventas.

4.-Manejo de marketing digital: seas escritor, publicista, empresario, estudiante, investigador, comunicador, periodista, “casi” lo que sea, se necesita en esta época saber sobre el marketing digital. Sé que puede ser un tema que no le guste a todos, pero la realidad es, que si quieres prosperar más fácilmente, es necesario saberlo, no digo que dominar o realizar varios diplomados o cursos, pero sí es importante que conozcas de qué trata y el manejo básico tanto de las estrategias de marketing digital como el uso de plataformas, de preferencia google ads y Facebook ads. Si sabes manejar estas dos plataformas, tienes dominado el 80% de la publicidad online. Twitter y LinkedIn, serán más fáciles de dominar sabiendo estas dos. Te invito a seguirme porque estaré subiendo contenido al respecto.

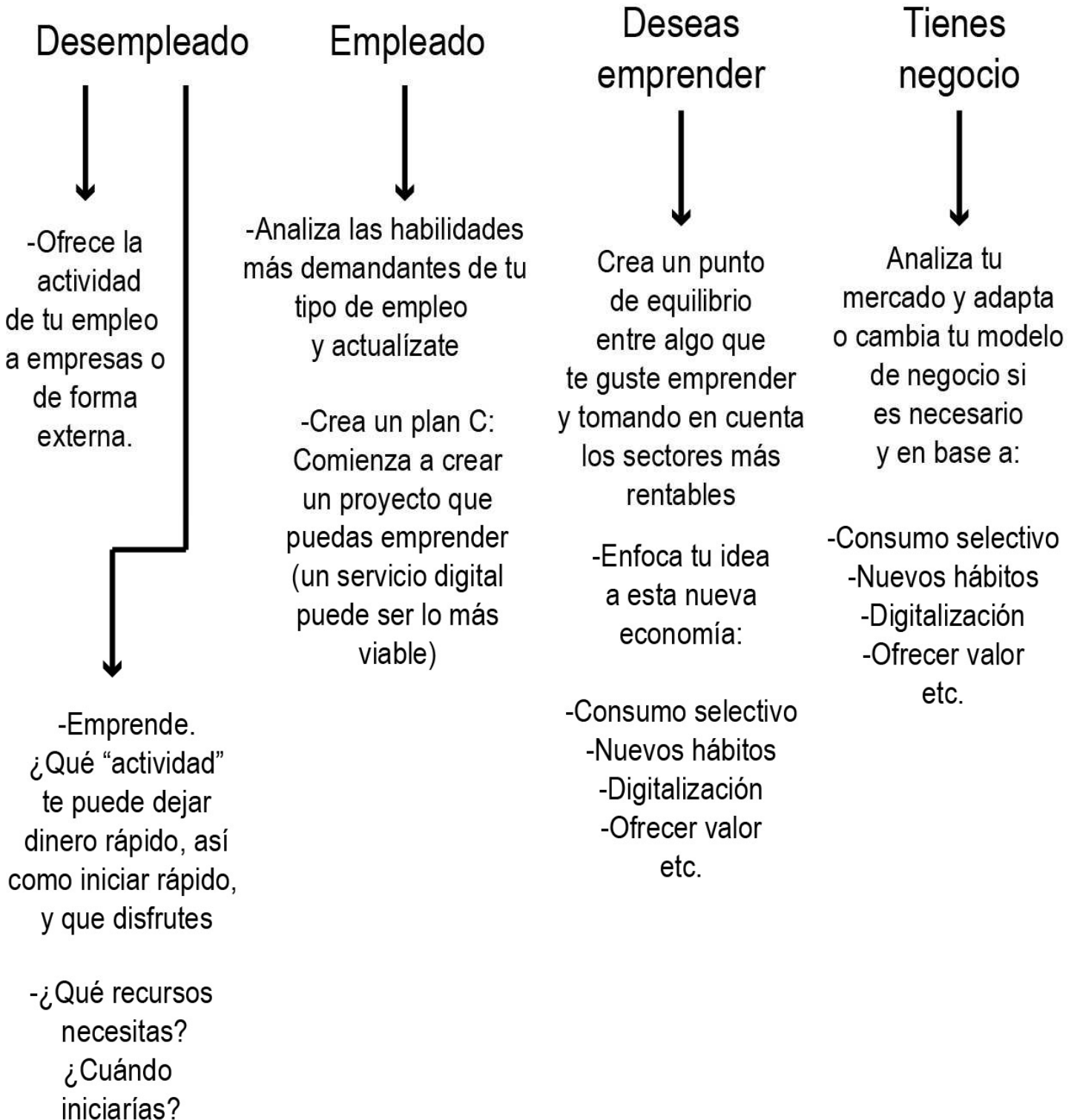
5.-Creatividad: Enfócate en desarrollar tu creatividad, será una de las habilidades que más te lograrán hacer dinero junto con todo lo que vayas aprendiendo sobre negocios, marketing digital, etc. Hace años la creatividad y todo lo relacionado a ella era muy menospreciada, y para el mundo industrial en el que se vivía era obvio, hoy, por obligación y para adaptarse, será una habilidad imprescindible para el futuro.

Ofrece servicios y aprovecha las plataformas digitales: Si dispones de muy poco o nada para iniciar un negocio, emprende algún tipo de servicio digital, ¿Qué exactamente? Analiza en qué eres bueno, qué puedes enseñar o en qué puedes apoyar y lánzalo. Crear un ebook solo te consume luz, una app como Word y tu mente. Crear un curso quizá pueda requerir un poco más de recursos, pero aun así, son mínimos, algún programa para editar el video y tu mente. O también puedes optar por dar asesorías, mantenimiento, apoyo a distancia etc. América Latina se puede convertir en un continente top de servicios (porque somos buenos en ello), así que, analiza qué puedes ofrecer.

Pero ¿dónde ofrecer mis servicios si no tengo para crear una muy buena página web donde aloje mis cursos o servicios? Más abajo te comparto algunas plataformas con las cuales puedes apalancarte y también otro tipo de aplicaciones o sitios que puedes aprovechar. Son solo algunas opciones, puedes buscar similares.

Plan de acción

¿En qué punto te encuentras y qué hacer?



Apps, sitios y más

Para ofrecer servicios:

- Hotmart (desde mi punto de vista, es una de las mejores opciones, puedes ofrecer ebooks, cursos y más por una justa comisión)
- Teachable (cursos)
- Udemy (cursos)
- Amazon Kindle (ebooks)

Para ofrecer productos físicos las dos mejores opciones para iniciar son:

- Mercado libre
- Amazon

Educación y capacitación

- Udemy
- Banco Interamericano de Desarrollo ofrece buenos cursos
- Coursera
- Aprende.org
- Cursos online EDX

Diseño y video

- Canva
- Inshot
- Shotcut
- VSDC Free Video Editor

De pago pero muy completos:

- Para video: Adobe Premiere
- Para diseño: Illustrator

Sitios para emprender inglés:

- Duolingo
- Babbel
- Aba English

Sitios para crear una página web

Shopify (enfocado a ecommerce)

Wordpress (enfocado más a servicios)

Wix (opción muy austera pero económica)

Conectarte con personas:

No solo existe zoom

También tienes:

Messenger de Facebook

Hangouts de google

Skype

Etc.

Solo te dejo algunas opciones, en realidad hay muchas más, es cuestión que elijas las que más se familiaricen con tus necesidades.

Las habilidades más demandadas y necesarias para esta nueva economía según el foro económico mundial y otras instituciones:

- 1.-Solución a problemas complejos.**
- 2.-Creatividad.**
- 3.-Pensamiento crítico.**
- 4.-Manejo de personas.**
- 5.-Coordinación con los demás.**
- 6.-Inteligencia emocional.**
- 7.-Juicio y toma de decisiones.**
- 8.-Orientación al servicio.**
- 9.-Negociación.**
- 10.-Flexibilidad cognitiva.**
- 11.-Análisis de datos.**

Recuerda que si quieres emprender, te comparto la información de mi ebook accionable donde aprenderás todos los pasos y el sistema para agregar valor, destacar de la competencia y prosperar en esta nueva economía mucho más fácil.

Te invito a revisar toda la información en este enlace y cualquier duda que tengas, contáctame sin problema:

<https://www.seagUILar.com/pr>

Ebook Accionable: **Cómo crear un producto rentable en esta nueva economía**



SISTEMA
EMPRESARIAL
AGUILAR

Una alternativa de aprendizaje distinta a la ya existente:

- Aprendizaje sin relleno.
- Aplicación inmediata.
- Actualizado a esta nueva economía.

Si deseas seguirme para obtener más información y contenido gratuito te dejo mi información:

Página web: <https://www.seagUILAR.com/>

Facebook: <https://www.facebook.com/AguilarSEA>

Instagram: <https://www.instagram.com/seaaguila>

Whatsapp: 77 12 22 87 59



SISTEMA EMPRESARIAL AGUILAR

*Facilita y disfruta tu camino como
emprendedor.*



Nuevo
canal

INICIO

SERVICIOS

RECURSOS GRATIS

CONÓCEME

CONTÁCTAME



Luis Aguilar
Asesor de negocios

**Crea o haz crecer tu negocio en
esta nueva economía *digital*
*y creativa.***

Por medio de:
**Sistemas, estrategias y metodologías actuales
y probadas que lograrás dominar en
semanas.**

***No coaching, No motivación, NO teoría, NO
información obsoleta.***